

Zielgerichtet und erfolgreich verhandeln – Teil 2

Vertiefung zentraler Verhandlungsstrategien

Dieses Seminar bietet eine gezielte Vertiefung zentraler Verhandlungsstrategien. Dabei werden sowohl bewährte als auch innovative Techniken vermittelt, die es ermöglichen, in jeder Verhandlungssituation souverän, überzeugend und zielgerichtet zu agieren. Die Teilnehmenden reflektieren ihre bisherigen Erfahrungen, optimieren ihre persönliche Vorgehensweise und erweitern ihr Repertoire um essenzielle Methoden für herausfordernde Verhandlungssituationen.

Die Teile 1 und 2 der Seminarreihe „Zielgerichtet und erfolgreich verhandeln“ können unabhängig voneinander besucht werden.

Seminarinhalte:

- Rückblick – was hat funktioniert und was nicht?
- Die wichtigsten Grundlagen noch einmal in Kürze
- Der Unterschied zwischen Vorwand und Einwand – und wie man ihn identifiziert
- Vertrauen und Verlässlichkeit – unabdingbare Voraussetzungen einer gelungenen Verhandlung
- Die Wortwahl – Kennzeichen einer professionellen und erfolgreichen Verhandlungsführung
- Die „Big Five“ der Persönlichkeit – wie nutze ich sie in Verhandlungen
- Verhandeln ohne Argumente – Sackgasse oder heiliger Gral?
- Manipulationstechniken erkennen und Gegen-Strategien entwickeln

Referent: Thomas Bödecker (Direktor des Arbeitsgerichts Verden)

Termin/Ort: 23.11.-25.11.2026, Münster – Hotel Kaiserhof Münster

Beginn: erster Seminartag, 10:00 Uhr **Ende:** letzter Seminartag, ca. 14:00 Uhr

Kosten: 1.190,00 € zzgl. USt. (zzgl. Hotelleistungen)

Zielgerichtet und erfolgreich verhandeln – Teil 2

Hiermit melde ich mich verbindlich unter Anerkennung der AGB der Arbeit und Lernen Detmold GmbH zu dem o. g. Seminar an.

Auszug unserer AGB: § 3 Kosten (1) Die Kosten setzen sich zusammen aus Seminargebühren, Tagungspauschalen und – bei entsprechender Buchung über uns - Übernachtungskosten jeweils zzgl. MwSt. sowie ggf. Kur- und/oder Gästetaxe

(3) Rechnungsbeträge sind innerhalb von 10 Tagen ohne jeden Abzug zu bezahlen. **§ 4 Stornierung** (2) Bis 29 Tage vor Seminarbeginn ist die Stornierung kostenfrei. Danach sind Stornogebühren auf Basis der Kosten gemäß § 3 Abs. 1 ohne MwSt. zu berechnen: Bis 22 Tage vor Seminarbeginn 50 %. Bis 15 Tage vor Seminarbeginn 75 %. Bis 8 Tage vor Seminarbeginn 90 %. Anschließend 100 %. (3) Dem Kunden steht der Nachweis frei, dass uns kein Schaden entstanden oder dass der uns entstandene Schaden niedriger ist, als die geforderten Stornogebühren. Unsere AGB: <https://www.aul-seminare.de/agb>

Bitte ausfüllen und an die Faxnummer: 0 52 31 – 3 09 39 - 10 senden oder über www.aul-seminare.de online anmelden.

Name: Funktion (BR/PR/MAV/SBV):

Vorname: Telefon:

Firma: Mobil:

Straße: E-Mail personalisiert:

PLZ/Ort: E-Mail Gremium:

Bitte ankreuzen: Übernachtung ja ☐ / nein ☐

zusätzlich Voranreise ja ☐ / nein ☐